

# GOOD TO KNOW

Individuell und persönlich - vom ersten Kontakt bis zum Abschluss des Programms.

## DIE PROGRAMM- SPRACHE

Da wir und unsere Teams eng mit Partnern, Mentoren und Investoren aus dem Silicon Valley zusammenarbeiten, findet das gesamte Programm auf Englisch statt.

## DER BEWERBUNGS- PROZESS

In einem persönlichen Erstgespräch finden wir gemeinsam heraus, ob das Silicon Valley Program das Richtige für dich ist.

## DIE KOSTEN FÜR DAS PROGRAMM

Pro Team mit bis zu drei Personen fällt eine Teilnahmegebühr von 20.000 EUR an. Wir nehmen keine Unternehmensanteile.

## DAS BESONDERE AM SILICON VALLEY PROGRAMM

Bei uns bekommst du das richtige Mindset, Know-how und Netzwerk für deinen unternehmerischen Erfolg.

## DIE TEILNEHMENDEN

Das Silicon Valley Program richtet sich an Teams, die ihr Minimum Viable Product zu einem finanzierungsreifen Unternehmen mit einem skalierbaren Geschäftsmodell entwickeln möchten - branchenunabhängig.

# KONTAKT

Du bist an unserem Silicon Valley Program interessiert und möchtest mehr darüber erfahren?

Wir laden dich herzlich ein, mit uns in Kontakt zu treten, um detaillierte Informationen zu erhalten.

### ALEXANDER DORN

Program Manager Silicon Valley Program

✉ alexander.dorn@th-deg.de

☎ 0991 3615-660

### JESSICA LAXA

Operative Leitung BITZ Oberschneiding

✉ jessica.laxa@th-deg.de

☎ 0991 3615-8074

Technische Hochschule Deggendorf | BITZ Oberschneiding  
Straubinger Str. 19 | 94363 Oberschneiding  
Tel. 0991 3615-8700 | bitz@th-deg.de | www.th-deg.de  
© THD Marketing | 12.2024



# SILICON VALLEY PROGRAM

**FROM START-UP TO SCALE UP:**  
DEVELOP YOUR INVENTION INTO A SCALABLE BUSINESS!



BITZ Oberschneiding  
The Silicon Valley School

www.th-deg.de/svp

# SILICON VALLEY PROGRAM

Du bist bei uns richtig, wenn ...

... du mit Unterstützung eines globalen Netzwerks international skalieren möchtest.

... du dich mit einer „Think Big“-Mentalität identifizierst.

... du ein geniales Produkt und erste (Pilot-)Kunden hast.

Das Silicon Valley Program ist das neunmonatige **Skalierungs- und Transformationsprogramm** des Bayerischen Innovations Transformations Zentrums (BITZ) der Technischen Hochschule Deggendorf. Wir begleiten **ambitionierte und visionäre Teams** auf ihrem Weg vom **Minimum Viable Product zum finanzierungsreifen Unternehmen** mit einem skalierbaren Geschäftsmodell und greifen dabei auf das Know-how und die Erfahrung aus dem Silicon Valley zurück.

Wir begleiten unsere Teams über neun Monate durch einen von Silicon Valley Investorinnen und Investoren entwickelten Prozess mit fest definierten Inhalten und Meilensteinen. **Während des Programms profitierst du von:**

## MENTORING

Während des Programms wird dein Team von einem erfahrenen Mentor oder einer erfahrenen Mentorin begleitet. In regelmäßigen 1:1-Gesprächen reflektiert ihr eure aktuelle Strategie, entwickelt euer Geschäftsmodell weiter und bereitet den Investoren-Pitch vor.

## WORKSHOPS

In monatlichen Workshops und Pitch Events schaffen wir gemeinsam die Grundlagen für ein skalierbares Geschäftsmodell. Wir zeigen euch, wie ihr eine erfolgreiche Markteintrittsstrategie erarbeitet, eure Wettbewerber tiefgründig analysiert und eure Geschäftszahlen und Start-up-Metriken im Griff behaltet.

## NETZWERK

Über das Silicon Valley Program bekommst du Zugang zu unserem internationalen Netzwerk aus Investorinnen und Investoren, Unternehmen und Forschungseinrichtungen. Wir verbinden dich mit den richtigen Personen und machen Dein Unternehmen erfolgreich.

## SILICON VALLEY MINDSET

Wir bringen das Silicon Valley Mindset in euer Team. Durch regelmäßiges Feedback von Silicon Valley Investorinnen und Investoren und den sechstägigen Aufenthalt im Silicon Valley könnt ihr von dem erfolgreichsten Start-up-Ökosystem der Welt lernen.

## INVESTITIONSREIFE

Wir bringen dein Pitch Deck und deine Pitch-Fähigkeiten auf ein internationales Niveau und vernetzen dich mit erfahrenen Investoren.

# WANN UND WO

## KICKOFF IN OBERSCHNEIDUNG

**Mindset und Methoden für ein skalierbares Geschäftsmodell**

- 10.07.2025** Mindset, Status Quo, Validierung von Hypothesen
- 11.07.2025** Vision Framework, Risikobewertung, Untested Assumptions Plan
- 17.07.2025** Business Model Canvas, Marktsegmentierung, Finanzen
- 18.07.2025** Validierung des Geschäftsmodells, Wettbewerbsstrategie, Markteintrittsstrategie
- 24.07.2025** Wachstumsziele
- 25.07.2025** Investors Pitch

## WORKSHOPS IN OBERSCHNEIDUNG

Optimierung des Geschäftsmodells und Feedback von Mentoren, Investoren und Investorinnen

- 18.09.2025** **16.10.2025** **20.11.2025** **11.12.2025** **15.01.2026**

## PITCH-SESSIONS IN OBERSCHNEIDUNG

- 12.02.2026** **12.03.2026**

Pitch Rehearsal und Feedback von Mentoren, Investoren und Investorinnen

## EXPERIENCE WEEK IM SILICON VALLEY

Pitch vor Silicon Valley Investoren, Firmenbesichtigungen und Netzwerken

- 21.-27.03.2026**

## HOMECOMING

Finaler Pitch vor Investorinnen und Investoren/ Netzwerkpartnern auf deutscher Seite

- 07.05.2026**